

Fátima Cortés
Cónsul de Uruguay
en Málaga

***“Este gobierno que ha tomado posesión afianzara aún más, si cabe, las excelentes relaciones y perspectivas de colaboración*”**

Fátima Cortés está unida a Uruguay por algo más que su vinculación diplomática pues esta abogada, amante del arte, nació y creció en el país latinoamericano. Su función como cónsul la compagina con su labor en el despacho jurídico Cortés & Martín-Almendro, un estudio multidisciplinar especializado en Responsabilidad civil profesional y Derecho Negocial

Para acercar Uruguay a nuestros lectores ¿Qué puede contarnos sobre este país?

Su nombre proviene del idioma guaraní y significa “rio donde vive el pájaro”. Ello ya nos da idea de los grandes caudales de agua que fluyen en el país, su riqueza natural y su clima templado hasta convertirlo en Reserva de la Biosfera declarada por la Unesco. A ello se une el carácter de sus gentes y la seguridad jurídica situando a título de ejemplo, a Montevideo como el mejor lugar donde vivir en Latinoamérica según la consultora Mercer.

¿Cómo definiría las relaciones económicas entre Uruguay y España? ¿Y con Andalucía?

Excelentes y prueba de ello ha sido la presencia de Su Majestad Juan Carlos a la toma de Tabaré Vazquez y la visita personal que efectuó al ex presidente José Múgica en su vivienda particular.

Poniendo el foco en el consulado ¿Cuáles son sus principales líneas de trabajo?

La misión principal de este Consulado es la asistencia a los compatriotas que se encuentren residencia de forma habitual o provisional en las provincias de Almería, Córdoba, Granada, Jaén y Málaga. Desde nuestra sede les facilitamos todas las gestiones que necesiten relacionadas con Uruguay a excepción de la emisión de pasaportes que, por el momento, está reservada al Consulado General radicado en Madrid. De igual forma, el Consulado está abierto a todos los españoles y extranjeros residentes en esta zona que deseen conocer más en profundidad los beneficios que el País ofrece.

¿Cómo surge la oportunidad de ponerse al frente de este Organismo?

Nací en Uruguay y toda mi infancia se desarrolló allí. Cuando dejé el país, un trocito

de mi corazón se quedó. Mi vinculación con Uruguay se mantuvo y creció junto con mi desarrollo humano y profesional. En un momento determinado y dadas las peculiaridades geográficas de Andalucía, se decidió por el Gobierno de la Nación recuperar aquel consulado que tanto bien había hecho a Málaga en los años 30 y así nació el nombramiento y nueva demarcación que tengo el orgullo de representar.



¿Qué oportunidades de negocios encuentran los andaluces en Uruguay?

Empresas españolas del sector de las renovables, TIC, logística o agroalimentario, además de construcción y turismo son el resultado de estas buenas relaciones. Hoy sigo recibiendo a empresarios interesados por estos negocios.

Uruguay con 500 km de costa y enclaves privilegiados como Punta del Este, La Paloma, etc. son reconocidos a nivel internacional y referencia clara en sector construcción y turismo.

El enclave del Puerto de Mercancías de Montevideo en cuanto a la logística del transporte de mercancías y la próxima

construcción del Puerto de Aguas profundas convierten a Uruguay en el *hub* logístico más importante del Cono Sur. Sin olvidar las renovables con empresas españolas como Abengoa o Construcciones San José y las TIC de desarrollo exponencial en software, el clúster audiovisual, etc.

¿Cómo se materializan las posibilidades de acercar Andalucía y Uruguay?

Desde este Consulado estamos abiertos a canalizar todo tipo de información ne-

cesaria sobre el sector concreto y así lo estamos haciendo recibiendo cuestiones sobre construcción, fotovoltaico, software... En breve nos visitara el Embajador y empresarios uruguayos para interconectar en una jornada sobre el interés que Uruguay despierta en Málaga y en Andalucía en general.

Recientemente ha tomado posesión un nuevo gobierno en Uruguay, ¿puede suponer esto un cambio en las relaciones entre Andalucía y este país? ¿Cómo puede materializarse este cambio?

Este gobierno que ha tomado posesión afianzara aún más, si cabe, las excelentes relaciones y perspectivas de colaboración. Y hago una llamada de atención sobre las empresas uruguayas que, precisamente por ser un país pequeño en su dimensión territorial, están muy habituadas a ver Latinoamérica como un mercado global, de forma que la empresa española que quiera abrirse camino, Uruguay es su puerta de entrada. ¿Quieren un partner? En Uruguay lo encontrarán ya que Uruguay mira a Europa a través de España. ■

Una Mirada a Uruguay

◆ **Tiempo medio para formar una empresa:** En Uruguay el tiempo medio establecido es de 7 días.

◆ **Compañías que vuelan de Málaga a dicho país:** No hay vuelos directos pero con una escala tenemos a IBERIA, AIR EUROPA, AIR FRANCE Y AMERICAN con destino aeropuerto Carrasco (Montevideo) independientemente de otras low cost.

◆ **Sueldo medio:** En valores de final de 2014, para Montevideo, el valor de los ingresos se estimó en los \$51.934 pesos uruguayos pero unido al del interior, el ingreso promedio, el de 44.515 pesos, para las familias. Para el gobierno una persona que trabaja en la capital gana un sueldo promedio de unos \$18.889 pesos mensuales y en el resto del país, esto es en todo el interior, el ingreso promedio de una persona se situó en los \$15.954 pesos sin

aguinaldo ni valor locativo

◆ **Tasa de desempleo:** A Diciembre de 2014 está en el 6,5 por ciento

◆ **Precio del transporte público:** El boleto del transporte urbano de pasajeros cuesta 23 pesos (23 UYU = 0.8318 EUR) a partir del 1 de septiembre de 2014 y el interdepartamental aumentó 1,5 pesos.

◆ **Jornada laboral:** Existe una doble limitación de la jornada de trabajo: no se puede trabajar más de 8 horas diarias, ni 44 ó 48 horas semanales, según se trabaje en el comercio o en la industria.

◆ **Precio del alquiler:** Un alquiler en Montevideo, (un apartamento para dos personas, sin amueblar, no demasiado lejos del centro), anda entre 490 y 670 euros mensuales. En compra según el estudio de la ANV, la mayoría de

las transacciones se realizaron en valores que oscilan entre los US\$ 1.700 y US\$ 2.000 por metro cuadrado. Según los últimos datos publicados por la Agencia Nacional de Vivienda, el 25% de los hogares de Montevideo alquilan su vivienda

◆ **PIB del país:** Una economía sólida con un récord de 16 mil millones de dólares de reservas y 47 mil millones de PBI.

◆ **Requisitos para el visado:** El proceso de entrada en el aeropuerto es sencillo: no exigen carta de invitación, depósito bancario o incluso billete de vuelta. Al ingresar al país tienes un sello de turista de 90 días, renovable si sales del país. En un mes puedes tener una cédula provisional que te



habilita a buscar trabajo, a cerrar contratos (de alquiler, de luz o de agua) y a permanecer en el país durante un año.

◆ **Perfiles laborales que más se demandan:**

Las posiciones técnicas son las más difíciles de cubrir. En el interior del país hay plantas con una demanda impresionante de profesionales.

Las posiciones financieras tienen cada vez un rol más importante en las empresas en Uruguay, también las que tienen que ver con logística.